



English Version:

Yves Brunschwiler

Head of Sales, Central Europe at Spotify

In April 2022, Yves Brunschwiler took over the position as Head of Sales, Central Europe at Spotify. As Strategic Senior Sales Lead, Yves is responsible for the development, evaluation and optimization of Ad sales strategy at Spotify. Brunschwiler is in charge of managing, developing and coaching of Spotify's Sales team to maintain quality and performance of sales activities across all businesses. He works closely with the Head of EMEA to optimize current resources and future-proof the business, and will also be responsible for expanding the scope of coverage across markets in the Central European region. Prior to his role at Spotify, Brunschwiler worked for over 10 years in different positions at Google, in his last roles as Senior Sales Manager and Head of Performance. Before his time at Google he was Global Internal Auditor for Nestlé.

German Version:

Yves Brunschwiler

Head of Sales, Spotify Central Europe

Im April 2022 hat Yves Brunschwiler die Position des Head of Sales, Central Europe bei Spotify übernommen. Als Strategic Senior Sales Lead ist Yves Brunschwiler für die Entwicklung, Bewertung und Optimierung der Ad-Sales-Strategie bei Spotify verantwortlich. Brunschwiler ist zuständig für das Management, die Entwicklung und das Coaching des Spotify Advertising Teams, um die Qualität und Leistung der Verkaufsaktivitäten in allen Geschäftsbereichen zu gewährleisten. Er arbeitet eng mit dem Head of EMEA zusammen, um die aktuellen Ressourcen zu optimieren und das Geschäft zukunftssicher aufzustellen und ist außerdem für die Erweiterung der Marktabdeckung in der Region Central Europe zuständig. Vor seiner Tätigkeit bei Spotify arbeitete Brunschwiler über 10 Jahre in verschiedenen Positionen bei Google, zuletzt als Senior Sales Manager und Head of Performance. Vor seiner Zeit bei Google war er Global Internal Auditor bei Nestlé.