

## Informação Privilegiada

### Resultados 6M21

Lisboa, 29 de julho de 2021

A Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A., nos termos e para os efeitos do disposto nos artigos 17º do Regulamento (UE) n.º 596/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho e do artigo 248º-A do Código dos Valores Mobiliários, divulga hoje ao mercado os resultados relativos aos primeiros seis meses de 2021, cujos traços essenciais constam da apresentação em anexo.

Mais se informa que será realizado um webcast sobre estes resultados na presente data, às 17 horas de Lisboa (GMT+1). Mais informação para o registo poderá ser consultada em [www.novabase.com](http://www.novabase.com).

Maria Gil Marin  
Chief Investors Officer  
Tel: +351 21 3836300  
Fax.: +351 21 3836301  
[investor.relations@novabase.com](mailto:investor.relations@novabase.com)

Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA  
Sociedade Aberta  
Sede: Av. D. João II, nº 34, Parque das Nações, 1998-031 Lisboa  
Capital Social: € 54.638.425,56  
Número de matrícula na Conservatória do Registo Comercial de Lisboa e pessoa coletiva 502.280.182

# NOVABASE

**Informação Privilegiada**

**NEXT-GEN**

**EMPRESA DE  
SERVIÇOS TI**

**NOVABASE**

**6M21**

# **Resultados Consolidados**

29 de julho de 2021

**NOVABASE**

# Aviso Legal

- Esta apresentação inclui declarações sectoriais e prospetivas, envolvendo riscos e incertezas que podem levar a que os resultados reais sejam materialmente diferentes dos indicados ou implícitos em tais declarações. Os riscos e incertezas, que aumentaram em resultado da pandemia de Covid-19, advêm de factores para além do controlo e capacidade de previsão da Novabase, tais como condições macroeconómicas, medidas tomadas pelos Governos na gestão dos efeitos da pandemia de Covid-19 e seus impactos económicos, mercados de crédito, entre outros.
- Estas declarações referem-se apenas a esta data de apresentação. Exceto quando exigido por lei ou regulamento específico, a Novabase não assume qualquer obrigação de atualizar a informação ou de notificar no caso de alguma questão ser alterada ou identificada como incorreta. Assim, nem a Novabase, nem qualquer uma das suas subsidiárias, seus administradores, membros dos restantes órgãos sociais ou colaboradores, fazem qualquer declaração ou compromisso quanto à exatidão ou completude da informação e não assumem, portanto, qualquer tipo de obrigação ou responsabilidade.
- Os termos financeiros usados neste Relatório estão, na sua maioria, de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS), mas incluem determinadas medidas de performance alternativas (APM's). As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informação complementar, mais abrangente e relevante para o leitor, e são aplicadas de forma consistente em todos os períodos desta divulgação. A correspondência entre cada uma dessas APM's com as medidas financeiras IFRS mais diretamente reconciliáveis está no final deste Relatório. Todos os valores nesta apresentação são expressos em milhões de Euros, exceto quando indicado de outra forma.
- Esta apresentação é fornecida exclusivamente para fins informativos e não constitui um documento para a oferta de títulos. Está proibida a sua distribuição ou utilização por pessoa ou entidade sem autorização prévia da Novabase.

# 6M21

## Perspetivas



**Presidente e CEO**

---

### Mensagem do Luís Paulo Salvado

*“Os negócios da Novabase obtiveram um bom desempenho no semestre, confirmando as tendências do último trimestre.*

*O Next-Gen cresceu globalmente 11% e uns assinaláveis 16% nas nossas geografias-alvo – Europa e Médio Oriente – passando o negócio internacional a representar perto de 2/3 do total. Estes resultados revelam que as nossas competências e ofertas nas áreas do Digital e do Cognitive têm uma excelente aceitação nos mercados mais competitivos.*

*O Value Porfolio manteve a tendência de recuperação, crescendo pelo 2º trimestre consecutivo, mas ainda não atingiu os números de 1H2020.*

*A rentabilidade consolidada também melhorou: o EBITDA subiu 15% e o Resultado Líquido das operações em continuação aumentou 75%.*

*Enfrentamos também inúmeros desafios. A situação pandémica, que continua a arrastar-se e a causar grande incerteza, tem retardado a nossa iniciativa de M&A e a aquisição de novos clientes internacionais de referência. A competição cada vez mais feroz pelo talento é igualmente um enorme desafio, embora tenhamos conseguido reforçar a equipa do Next-Gen em 14%, em comparação com igual período do ano passado.*

*Embora cautelosos dado o contexto incerto, confiamos na direção estratégica que definimos e nas nossas equipas para a executar com sucesso.”*

**NOVABASE**

# 6M21 em Análise

## Next-Gen começou o ano com grande impulso...

... e está em forte curso operacional. O *portfolio* atual apresenta bom desempenho, beneficiando do foco em sectores resilientes e clientes de grande valor.

Embora as iniciativas de M&A registem algum atraso, o **Next-Gen continua** a dar passos importantes na sua Transformação e a **prosperar no seu crescimento orgânico**.

## Value Portfolio melhorou a performance pelo 2º trimestre consecutivo...

... um sinal promissor de que 2021 poderá ser um ano de recuperação após os impactos da pandemia (sobretudo no mercado espanhol).

Com a reabertura das economias globais, o **Value Portfolio está bem posicionado para o crescimento sustentável e para gerar valor para financiar a estratégia Next-Gen**.

(1) Até à data desta apresentação.

(2) Revista Executive Digest n.º 178 de janeiro 2021.



## Novabase nas Notícias <sup>(1)</sup>

- **Nova arquitetura de marca Novabase** || [www.novabase.com](http://www.novabase.com).
- **Celfocus de olhos postos no talento** || A Celfocus participou em múltiplas iniciativas, p.e. *SINFO tech conference* e *SET - Business and Technology Week*, com o objetivo de ter os melhores ao seu lado.
- **Digital Talent Ecosystem da Neotalent** || Projeto de I&D com recurso a inteligência artificial e *blockchain*, em parceria com o ISCTE e o Instituto Pedro Nunes, que visa transformar o mercado do talento.
- **Confiança – antes e depois da Covid <sup>(2)</sup>** || Artigo de opinião de Luís Salvado, Presidente da Novabase, sobre as conclusões do Barómetro de Edelman Trust, um dos mais importantes relatórios a nível mundial.
- **Novabase mais uma vez nas PWIT** || A Novabase é um dos patrocinadores dos prémios *Portuguese Women in Tech* e conta com duas das suas colaboradoras entre as finalistas.
- **Inovação em Talento** || A revista *Human Resources Portugal* distinguiu a Novabase como a empresa mais inovadora em gestão de pessoas pelo 3º ano consecutivo.
- **Bankinter lança Crédito Habitação Digital pela mão da Celfocus** || O Bankinter escolheu a Celfocus para implementar uma solução digital e pioneira de Crédito Habitação.
- **Santander Portugal escolhe solução eSign da Celfocus** || A solução será utilizada em todos os processos de recolha de assinaturas digitais das aplicações do banco.
- **Novos órgãos sociais para o triénio 2021/2023** || Luís Paulo Salvado e Álvaro Ferreira foram nomeados administradores-delegados e María Gil Marín, administradora com encargos especiais.
- **PWN Lisbon celebra parceria com a Novabase** || Com o objetivo de promover o talento feminino e aumentar a sua representatividade nas áreas de *STEM (Science, Technology Engineering & Mathematics)*. 6

NOVABASE

# Covid-19



**Em cumprimento das orientações da ESMA**

---

## Atualização dos impactos

2021 iniciou-se sob uma nova vaga de infeções por Covid-19. **Portugal assistiu ao agravamento da crise pandémica no início do ano**, com novo confinamento geral decretado e *lockdowns* intermitentes na Europa, **mas a partir de meados do 2º trimestre a situação pandémica começou a melhorar.**

**A *Pandemic Task Force* do Grupo continuou a apoiar as operações, tomando todas as medidas sanitárias necessárias para proteger a sua comunidade.** A análise da evolução do surto é permanente e a implementação de novas medidas é, e será, realizada sempre que justificado.

**Não houve impacto material nas condições operacionais diretas durante os 6M21**, dado que as nossas equipas já estavam em regime de teletrabalho desde o início da pandemia. O nosso *Nearshore Agile Delivery Model* permitiu que as operações nos clientes continuassem a decorrer ininterruptamente e sem sobressaltos.

**Em termos de impactos financeiros, não foram observados impactos negativos relevantes da Covid-19.** Pelo contrário, o Next-Gen começou o ano com grande impulso e o Negócio de *IT Staffing* fora de Portugal, no segmento Value Portfolio, que tinha experienciado alguns impactos-Covid sobretudo na segunda metade de 2020, registou melhorias em ambos os trimestres de 2021.

**Outros impactos incluem atrasos nas iniciativas de M&A e na conquista de novos clientes com dimensão** sobretudo no espaço europeu, devido às restrições a viagens, **embora os progressos na vacinação global e o recém-aprovado Certificado Digital COVID da UE tragam perspetivas positivas.**

Os indicadores dos 6M21, a situação sólida de liquidez e a definição clara das prioridades estratégicas dão-nos segurança, reforçando a confiança da Novabase no seu rumo estratégico. **Não obstante**, a pandemia de Covid-19 continua a disseminar-se globalmente, com a variante Delta a tornar-se dominante e a Europa a viver a 4ª vaga da pandemia, pelo que **o cenário internacional permanece complexo e com um elevado grau de incerteza.**

# Indicadores Financeiros

## Performance dos 6M21: Forte primeiro semestre 2021

- **Volume de Negócios** cresceu **6% YoY**, com o Next-Gen a representar  $\frac{3}{4}$  do Total
- **58%** do Volume de Negócios é **gerado fora de Portugal**, com **Next-Gen a crescer a dois dígitos**, **+13% YoY**
- **Europa & MO** representam **90%** do **Volume de Negócios Internacional do Next-Gen**
- **86%** das **Receitas do Next-Gen** realizadas em **clientes Top Tier**
- **EBITDA** de **6,3 M€**, **alavancado pelo Next-Gen**
- **Resultado Líquido das operações em continuação** **subiu 75% YoY**, para **3,3 M€**
- Posição sólida de **Net Cash**, de **51,9 M€**
- Base de **Talento do Next-Gen** **aumentou 14% YoY**
- **Ação da Novabase** **valorizou 30%** durante os 6M21, **superando os índices de referência**
- **Não foram registados impactos relevantes da pandemia Covid-19 nos 6M21**

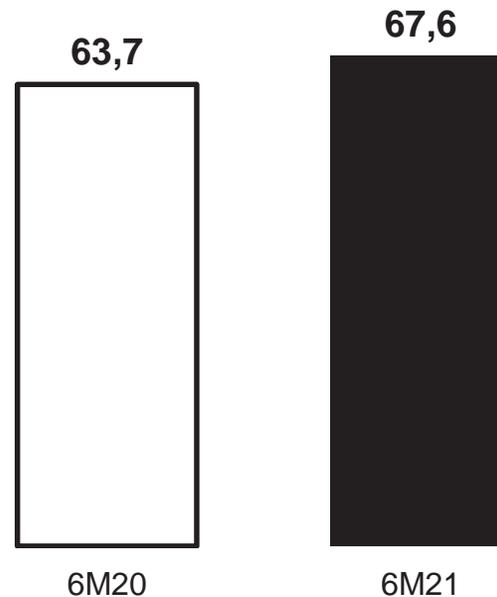
# Indicadores Chave



Volume de Negócios

Volume de Negócios cresceu 6% YoY, com o Next-Gen a representar  $\frac{3}{4}$  do Total

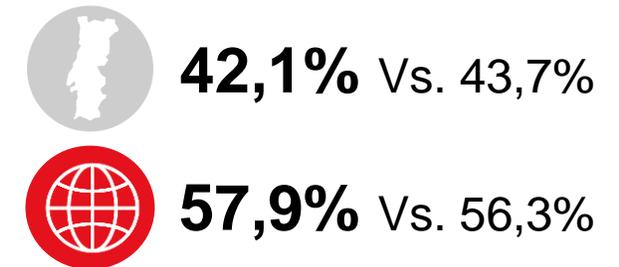
Volume de Negócios



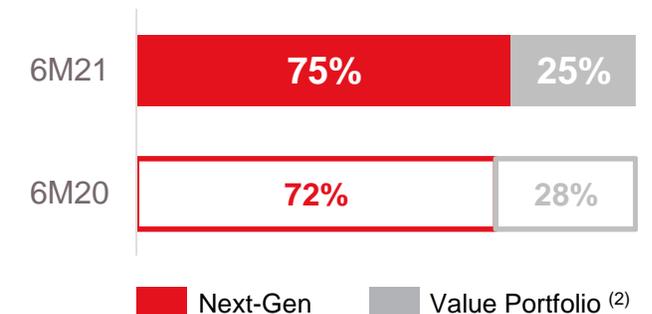
NOVABASE

Não foram observados impactos relevantes da pandemia Covid-19 nos 6M21, em ambos os segmentos Next-Gen e Value Portfolio, apesar dos *lockdowns* em Portugal e em toda a Europa durante grande parte deste semestre.

Distribuição por Geografia (%) <sup>(1)</sup>



Distribuição por Segmento (%)



(1) O Volume de Negócios por geografia é calculado com base na localização do cliente onde o projeto é entregue.

(2) Value Portfolio inclui holding / shared services.

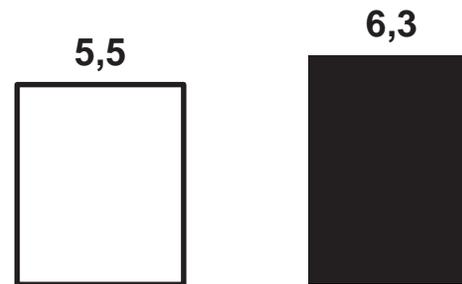
# Indicadores Chave



EBITDA

**EBITDA cresceu 15% YoY, alavancado pelo Next-Gen**

EBITDA

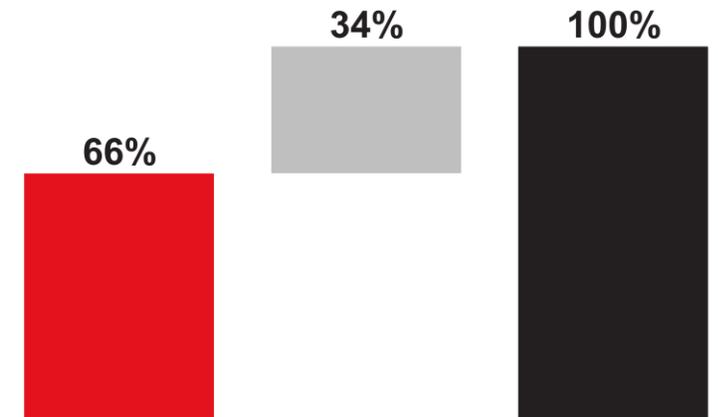


6M20

6M21

— Margem EBITDA

Distribuição por Segmento (%)



Next-Gen

Value Portfolio

Novabase

**NOVABASE**

# Indicadores Chave

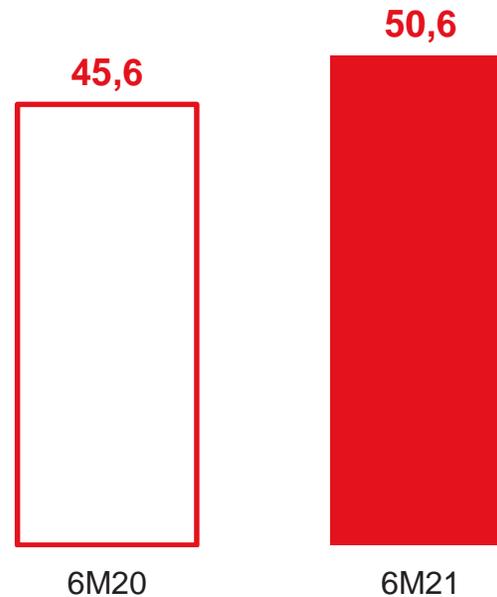


Segmento  
Next-Gen

## Next-Gen registra crescimento no Topline a dois dígitos, +11% YoY

Crescimento 100% orgânico e principalmente impulsionado pelas operações internacionais.

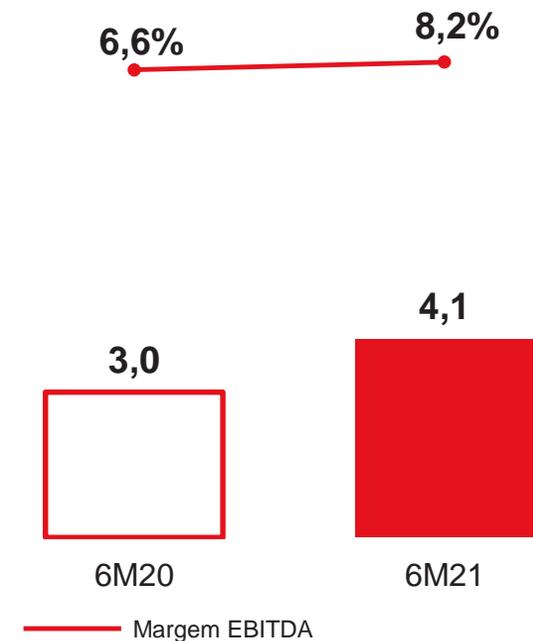
Volume de Negócios



## Margem EBITDA cresceu 160 pb

A trabalhar nas iniciativas estratégicas para os objetivos de 2023.

EBITDA



NOVABASE

# Indicadores Chave

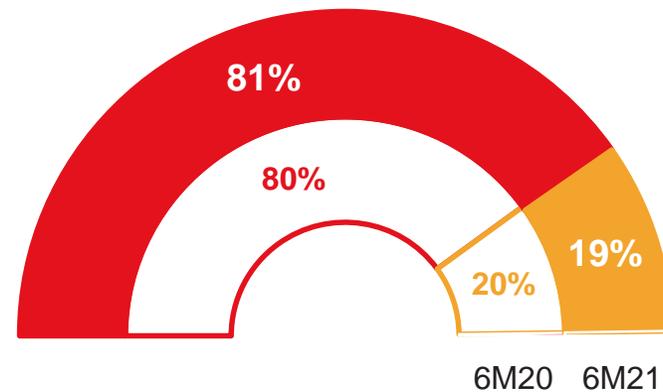


Segmento Next-Gen

## Recorde semestral do Volume de Negócios internacional

Next-Gen centrado em Telco nos 6M21 e a trabalhar na abordagem Multi Indústria, atrasada devido à pandemia.

### % Volume de Negócios por Indústria



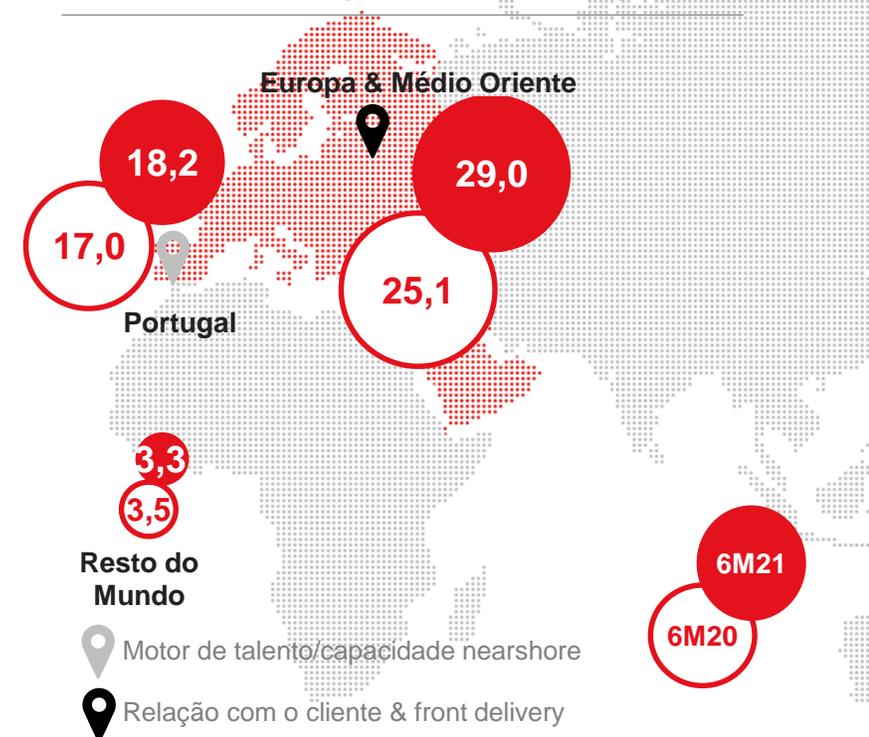
■ Telco ■ Serviços Financeiros

NOVABASE

Volume de Negócios internacional do Next-Gen cresceu 13% YoY, representando 64% do Volume de Negócios total deste segmento nos 6M21.

As operações na Europa & MO – que representam 90% do negócio internacional do Next-Gen (88% nos 6M20) – aumentaram 16% YoY. A exposição a África diminuiu 10% YoY.

### Volume de Negócios por Geografia



# Indicadores Chave

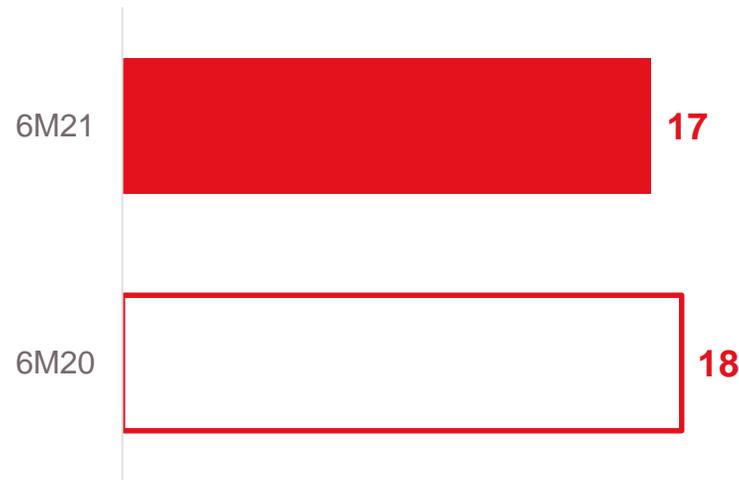


**Segmento Next-Gen**

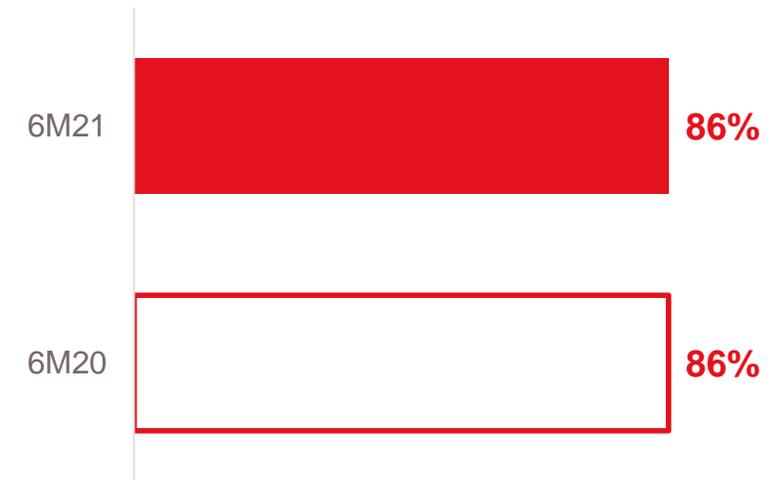
## Volume de Negócios de clientes Top Tier cresceu 11% YoY

Como resultado do foco do Next-Gen na construção de relações de longo prazo.

Cientes Top Tier <sup>(1)</sup>



% Volume de Negócios de Clientes Top Tier <sup>(1)</sup>



O número total de clientes nos 6M21 aumentou para 114 (107 nos 6M20).

(1) Clientes Top Tier (>1 M€) considera os últimos 12 meses.

# Indicadores Chave

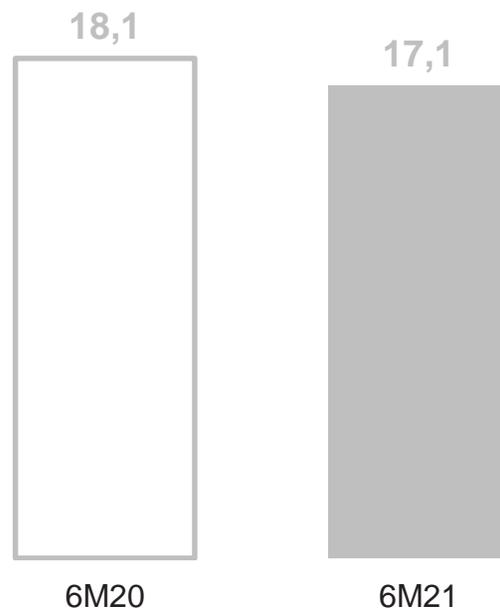


Segmento  
Value Portfolio

## Topline do Value Portfolio cresceu pelo 2º trimestre consecutivo...

... +4% QoQ desde o 4Q 2020, confirmando os sinais positivos de recuperação observados no 1Q, mas 6M21 ainda abaixo YoY (-6%).

### Volume de Negócios



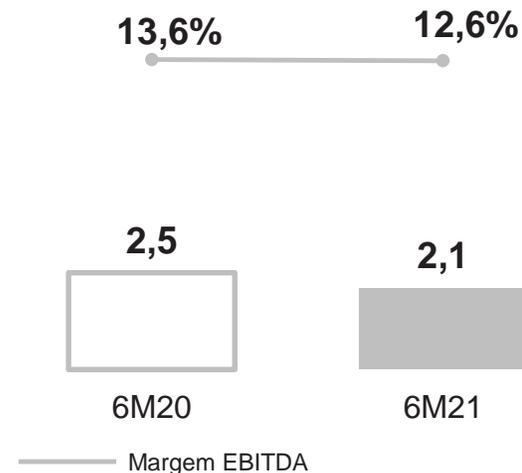
40% do Negócio é internacional, 92% do qual na Europa & MO (90% nos 6M20).

**NOVABASE**

## Margem EBITDA sólida apesar de queda YoY

6M21 de contexto pandémico, contrastando com 2020, que foi afetado sobretudo no segundo semestre do ano.

### EBITDA



# Indicadores Chave

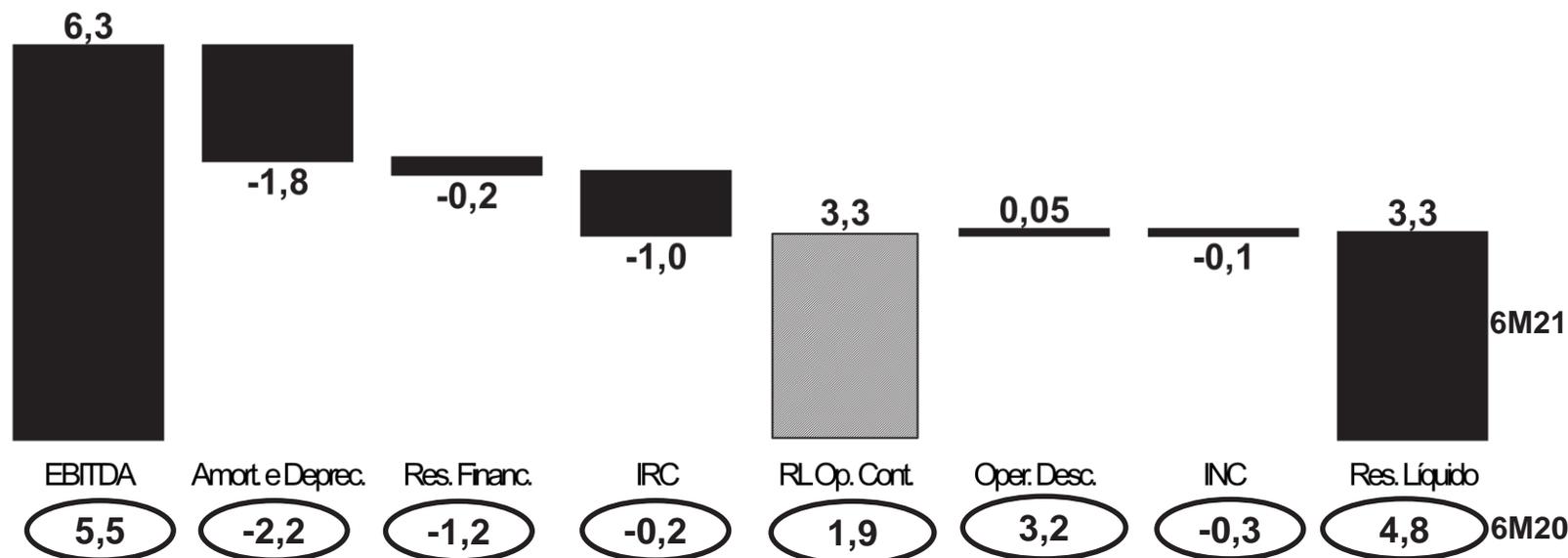


## EBITDA para Resultado Líquido

## Resultado Líquido das operações em continuação aumentou 75% YoY

Os resultados financeiros melhoraram 1,0 M€ YoY, fundamentalmente devido às diferenças cambiais nas operações estrangeiras.

### EBITDA para Resultado Líquido



NOVABASE

As operações descontinuadas diminuíram 3,2 M€ YoY, fruto das mais-valias registadas nos 6M20 sobre as vendas do Negócio GTE e da Collab. Nos 6M21, esta rubrica reflete o ajustamento à mais-valia na alienação da Collab relativa ao Primeiro Preço de Compra Adicional, nos termos definidos no contrato.

A evolução dos INC, de +0,2 M€ YoY, justifica-se essencialmente pela participação a 100% na Celfocus desde abril de 2020.

Os Resultados por Ação totais atingiram 0,11 € (0,16 € nos 6M20).

# Indicadores Chave

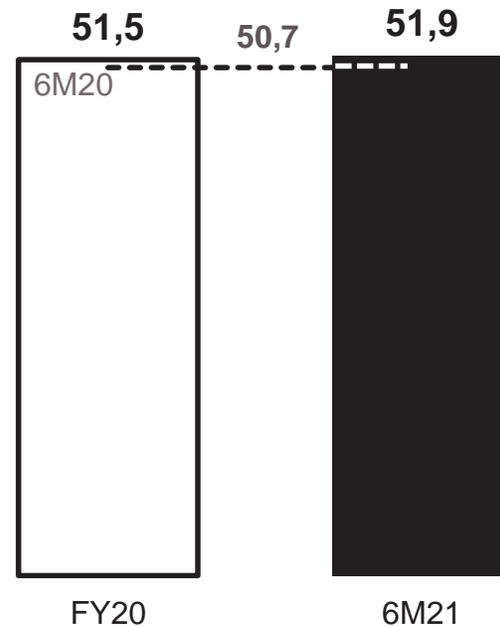


Net Cash

## Posição sólida de Net Cash, de 51,9 M€

Situação de liquidez robusta para financiar a **Estratégia 2019+** e enfrentar o contexto da pandemia Covid-19.

Net Cash



Principalmente motivada por net cash sólido das **atividades operacionais e gestão eficiente do *working capital***.

A geração de **cash** de **0,4 M€** nos 6M21 inclui também o pagamento de **1,0 M€ a INC**, em resultado dos montantes libertados na sequência de uma redução de capital do Fundo de capital de risco Novabase Capital I&I.

Assim, 2,9 M€ de Net Cash refere-se a Interesses que não controlam (Vs. 4,3 M€ no FY20).

O Net Cash aumentou +0,8 M€ YoY, impactado pelos fluxos de M&A (recebimentos pela venda da Collab: valor retido no 4Q 2020 e *earn-out* do primeiro ano no 2Q 2021).

NOVABASE

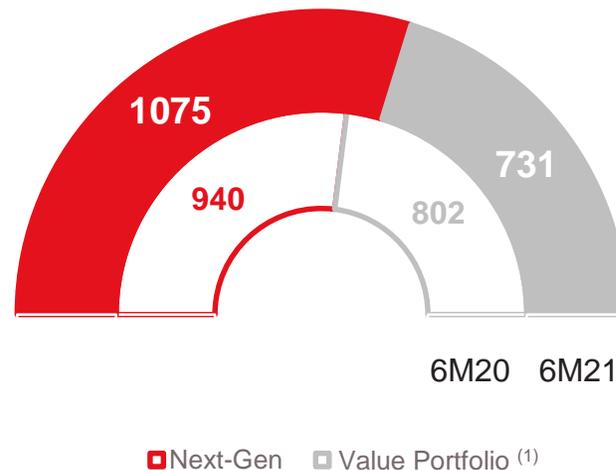
# Indicadores Chave



## Talento

## Base de Talento de 1806 colaboradores nos 6M21

### Número médio de Colaboradores



- (1) Inclui holding / shared services com 78 colaboradores nos 6M21 (84 nos 6M20).
- (2) Determina-se pela fórmula: número de saídas por iniciativa do colaborador ÷ número médio de colaboradores.

A *pool* de Talento cresceu 4% YoY (1742 nos 6M20). A distribuição por segmento revela um aumento de 14% no Next-Gen, que contribui já com 60% do Total, em linha com os objetivos estratégicos.

A produtividade por colaborador do Next-Gen situou-se ligeiramente abaixo do nível dos 6M20, refletindo uma alteração no mix, de subcontratação para aquisição de talento.

A rotatividade anualizada (2) do Next-Gen é 20,8% nos 6M21 (13,2% nos 6M20), no que se acredita ser uma correção face aos valores atipicamente baixos de 2020 e reflexo das novas dinâmicas no mercado laboral.

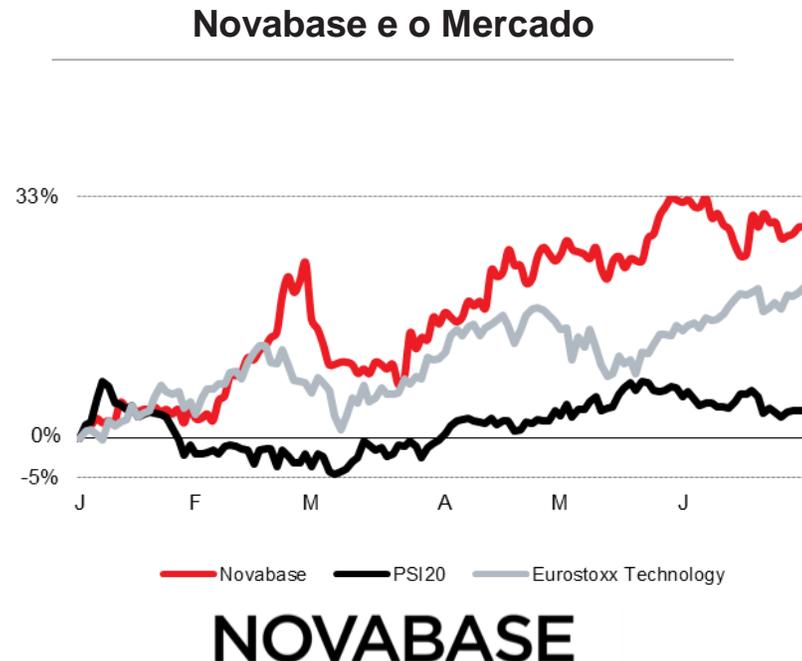
# Indicadores Chave



## Mercado Bolsista

## Ação da Novabase valorizou 30% nos 6M21 e 34% nos últimos 12 meses

A revisão anual do PSI20, em março de 2021, determinou não existirem alterações à composição do índice, o que significa que a **Novabase está pelo 2º ano consecutivo no principal índice da bolsa de Lisboa.**



O desempenho da ação Novabase superou os índices de referência, PSI20 e EuroStoxx Technology, que valorizaram 3% e 20%, respetivamente.

Devido à pandemia Covid-19 e ao elevado grau de incerteza que afeta a atividade económica, o **Conselho de Administração decidiu não propor qualquer remuneração acionista** à AG ordinária de 2021, realizada a 25 de maio. **O compromisso de distribuir 1,5 €/ação em 2019-2023 <sup>(1)</sup> foi reafirmado.**

O **price target** médio divulgado pelos analistas é de **5,50 €**, com recomendação unânime de compra. O **upside** médio é **32%**.

A **Capitalização Bolsista** no final dos 6M21 é de **130,6 M€**, com um **Price to Sales ttm** de **1,04x**.

A **Free Float Velocity <sup>(2)</sup>** representou **33%** (39% nos 6M20).

(1) De acordo com o Update Estratégico 2019+, dos quais 0,65 €/ação já foram pagos.

(2) Considerando 40% de *free float* em ambos os períodos, calculado de acordo com os critérios da Euronext.

## Alternative Performance Measures

### Net Cash

O **Net Cash** fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, **ajudando na análise da liquidez da Novabase e sua capacidade para satisfazer compromissos não bancários.**

A rubrica de "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação nos 6M21 e período comparativo, é analisada na tabela à direita.

Esta APM e todas as suas componentes não contêm estimativas ou julgamentos efetuados pela Gestão.

	FY20	6M21
<b>Caixa e equivalentes a caixa</b>	71.929	68.510
<b>Ações próprias em carteira <sup>(1)</sup></b>	2.172	2.815
<b>Dívidas a Inst. de crédito - Não Correntes</b>	(16.200)	(13.500)
<b>Dívidas a Inst. de crédito - Correntes</b>	(6.400)	(5.900)
<b>Net Cash (m€)</b>	<b>51.501</b>	<b>51.925</b>

	FY20	6M21
<b>Nº ações próprias em carteira</b>	676.611	676.611
<b>Cotação no último dia (€)</b>	3,210	4,160
<b>Ações próprias em carteira (m€)</b>	<b>2.172</b>	<b>2.815</b>

(1) Determina-se multiplicando o nº de ações próprias em carteira no final do período pela cotação no último dia de bolsa.



**Em cumprimento das  
Orientações da ESMA**

# Sobre a NOVABASE



## NEXT-GEN EMPRESA DE SERVIÇOS TI

### Informação sobre a Empresa

**Novabase SGPS, S.A.**  
**Sociedade Aberta**  
Código Euronext: PTNBA0AM0006  
Matriculada na CRC de Lisboa e  
Contribuinte n.º 502.280.182  
Capital Social: 54.638.425,56 €  
Sede: Av. D. João II, 34,  
1998-031 Lisboa - PORTUGAL

### Relações com Investidores

**María Gil Marín**  
**Chief Investors Officer**  
Tel. +351 213 836 300  
Fax: +351 213 836 301  
investor.relations@novabase.com

Relatório disponível no site:  
**[www.novabase.com](http://www.novabase.com)**

### Próximos Eventos

**Roadshows:**  
**Kepler Cheuvreux Autumn  
Conference:** 13-15 setembro  
**ODDO BHF – IBERIAN FORUM:** 6-7  
outubro  
**JB Capital Iberian Conference:** 9-10  
novembro

**Trading Update 9M21**  
4 novembro (após fecho de mercado)

**NOVABASE**

# NOVABASE

## Demonstração da Posição Financeira Consolidada em 30 de junho de 2021

	30.06.21	31.12.20
	(Milhares de Euros)	
<b>ATIVO</b>		
Ativos fixos tangíveis	1.878	1.963
Ativos intangíveis	11.891	12.063
Ativos sob direito de uso	5.345	7.132
Investimentos financeiros	12.826	12.824
Ativos por impostos diferidos	7.829	7.947
Outros ativos não correntes	2.025	2.025
<b>Total de Ativos Não Correntes</b>	<b>41.794</b>	<b>43.954</b>
Inventários	10	10
Clientes e acréscimos de proveitos	44.590	38.880
Devedores e despesas antecipadas	13.735	14.614
Instrumentos financeiros derivados	20	64
Caixa e equivalentes a caixa	68.510	71.929
<b>Total de Ativos Correntes</b>	<b>126.865</b>	<b>125.497</b>
<b>Ativos operações em continuação</b>	<b>168.659</b>	<b>169.451</b>
<b>Ativos operações descontinuadas</b>	<b>339</b>	<b>342</b>
<b>Total do Ativo</b>	<b>168.998</b>	<b>169.793</b>
<b>CAPITAL PRÓPRIO</b>		
Capital social	54.638	54.638
Ações próprias	(1.177)	(1.177)
Prémios de emissão	226	226
Reservas e resultados acumulados	3.383	(4.124)
Resultado líquido	3.277	7.486
Capital Próprio atribuível aos acionistas	60.347	57.049
Interesses que não controlam	9.051	10.047
<b>Total do Capital Próprio</b>	<b>69.398</b>	<b>67.096</b>
<b>PASSIVO</b>		
Instituições de crédito	13.500	16.200
Responsabilidades com locações	3.742	5.293
Provisões para riscos e encargos	5.156	5.233
Outros passivos não correntes	2.099	3.705
<b>Total de Passivos Não Correntes</b>	<b>24.497</b>	<b>30.431</b>
Instituições de crédito	5.900	6.400
Responsabilidades com locações	2.794	3.032
Fornecedores	3.952	5.621
Credores e acréscimos de custos	37.147	34.745
Instrumentos financeiros derivados	73	9
Proveitos diferidos	19.634	16.148
<b>Total de Passivos Correntes</b>	<b>69.500</b>	<b>65.955</b>
<b>Total de Passivos oper. em continuação</b>	<b>93.997</b>	<b>96.386</b>
<b>Total de passivos oper. descontinuadas</b>	<b>5.603</b>	<b>6.311</b>
<b>Total do Passivo</b>	<b>99.600</b>	<b>102.697</b>
<b>Total do Capital Próprio e Passivo</b>	<b>168.998</b>	<b>169.793</b>
<b>Net Cash</b>	<b>51.925</b>	<b>51.501</b>

## Demonstração dos Resultados Consolidados para o período de 6 meses findo em 30 de junho de 2021

	30.06.21	30.06.20	Var. %
	(Milhares de Euros)		
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
Vendas	-	-	
Custo das vendas	-	-	
<b>Margem bruta</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Outros proveitos operacionais</b>			
Prestação de serviços	67.644	63.668	
Proveitos suplementares e subsídios	52	572	
Outros proveitos de exploração	53	479	
	<b>67.749</b>	<b>64.719</b>	
	<b>67.749</b>	<b>64.719</b>	
<b>Outros custos operacionais</b>			
Fornecimentos e serviços externos	(20.080)	(20.519)	
Gastos com o pessoal	(41.187)	(40.277)	
(Provisões) / anulação de provisões	77	1.733	
Imparidade (net) de clientes e devedores	(66)	18	
Outros custos de exploração	(215)	(213)	
	<b>(61.471)</b>	<b>(59.258)</b>	
<b>Resultados Brutos (EBITDA)</b>	<b>6.278</b>	<b>5.461</b>	<b>15,0 %</b>
Amortizações e depreciações	(1.798)	(2.174)	
<b>Resultados Operacionais (EBIT)</b>	<b>4.480</b>	<b>3.287</b>	<b>36,3 %</b>
Ganhos / (Perdas) financeiras	(223)	(1.210)	
<b>Resultados Antes de Impostos (RAI)</b>	<b>4.257</b>	<b>2.077</b>	<b>105,0 %</b>
Imposto sobre o rendimento	(975)	(206)	
<b>Resultados oper. em continuação</b>	<b>3.282</b>	<b>1.871</b>	<b>75,4 %</b>
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
<b>Resultados oper. descontinuadas</b>	<b>46</b>	<b>3.202</b>	<b>-98,6 %</b>
Interesses que não controlam	(51)	(254)	
<b>Resultado Líquido Acionistas (RLA)</b>	<b>3.277</b>	<b>4.819</b>	<b>-32,0 %</b>
<b>Outras informações :</b>			
Volume de negócios (VN)	67.644	63.668	6,2 %
EBITDA % sobre VN	9,3 %	8,6 %	
RAI % sobre VN	6,3 %	3,3 %	
RLA % sobre VN	4,8 %	7,6 %	

**Informação de Resultados por SEGMENTOS**  
**para o período de 6 meses findo em 30 de junho de 2021**

(Milhares de Euros)

	<b>Value Portfolio</b>	<b>Next-Gen</b>	<b>NOVABASE</b>
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
<b>Volume de negócios (VN)</b>	<b>17.093</b>	<b>50.551</b>	<b>67.644</b>
<b>Resultados Brutos (EBITDA)</b>	<b>2.149</b>	<b>4.129</b>	<b>6.278</b>
Amortizações e depreciações	(1.065)	(733)	(1.798)
<b>Resultados Operacionais (EBIT)</b>	<b>1.084</b>	<b>3.396</b>	<b>4.480</b>
Resultados financeiros	(163)	(60)	(223)
<b>Resultados Antes de Impostos (RAI)</b>	<b>921</b>	<b>3.336</b>	<b>4.257</b>
Imposto sobre o rendimento	(139)	(836)	(975)
<b>Resultados operações em continuação</b>	<b>782</b>	<b>2.500</b>	<b>3.282</b>
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
<b>Resultados operações descontinuadas</b>	<b>46</b>	<b>-</b>	<b>46</b>
Interesses que não controlam	(51)	-	(51)
<b>Resultado Líquido Acionistas</b>	<b>777</b>	<b>2.500</b>	<b>3.277</b>
Outras informações :			
<b>EBITDA % sobre VN</b>	12,6%	8,2%	<b>9,3%</b>
<b>RAI % sobre VN</b>	5,4%	6,6%	<b>6,3%</b>
<b>RLA % sobre VN</b>	4,5%	4,9%	<b>4,8%</b>